

Was kostet eine Physiotherapiepraxis?



Wenn Du als Existenzgründer darüber nachdenkst, Dich selbstständig zu machen oder bereits eine eigene Praxis hast und einen weiteren Standort eröffnen möchtest, bieten sich Dir in der Regel zwei Möglichkeiten:

1. Neueröffnung

(Praxis Erstausrüstung Physiotherapie)

2. Übernahme einer bestehenden Praxis

(Modernisierung, Umbau)

Als Elithera Partner buchst Du unser **Rundumsorglos-Paket**. Wir geben Dir nützliche und wertvolle Tools an die Hand und unterstützen Dich mit der geballten Power unseres Kompetenznetzwerks selbstständiger Physiotherapeuten.

Alles, was Du brauchst, um Deine Praxis erfolgreich zu etablieren und zu führen bekommst Du von uns. Nur „machen“ musst Du selbst.

KOSTEN UND RISIKEN SENKEN

Entdecke jetzt Deine Vorteile als Elithera-Partner

Neueröffnung

vs.

Übernahme

Das solltest Du bedenken:

- Du benötigst ein Einrichtungskonzept für Deine Praxis, einen Kostenplan und zuverlässige Lieferanten.
- Du beginnst bei „Null“ und musst Deinen Markt und Deine Kunden/Patienten erst erobern.
- Du solltest mit längeren Anlaufzeiten rechnen und Dein finanzielles Polster entsprechend planen und anpassen.
- Einarbeitungszeit neuer Mitarbeiter einkalkulieren.
- Urlaubstage in Deiner Gründerphase sparsam einplanen.
- Ein gezieltes Eröffnungsmarketing ist die Basis für Deinen erfolgreichen Start.
- Hole unbedingt Deine Familie mit ins Boot. Wenn die Menschen Dich unterstützen, die Dir am nächsten stehen, kannst Du Dich voll und ganz auf Deine neue Praxis konzentrieren.

Als Elithera-Partner bekommst Du unser All-in-Konzept für den Innenausbau und die komplette Einrichtung Deiner Elithera Praxis. Du kannst alles eins zu eins übernehmen, musst es aber nicht. Vom Bodenbelag bis zum Garderobenhaken ist alles einzeln bepreist, damit Du frei nach Deinen Wünschen und Deinem Budget wählen kannst. Keine versteckten Kosten! Rechenbeispiel für die Erstausrüstung Deiner Elithera Physiotherapiepraxis, inklusive des Innenausbaus und der kompletten Ausstattung.

Unser vorgeplantes Einrichtungskonzept ist auf fast alle Immobilien und Praxisgrößen (auch mehrere Etagen) anpassbar.

Rechenbeispiel:

Praxis mit ca. 200 m² Grundfläche, aufgeteilt in:

- Trainingsbereich
- Behandlungsräume
- Kurs-/Übungsraum
- Wartebereich + Rezeption
- Desinfektion

fix und fertig schon ab: 150.000 €

TIPP: Als Elithera-Partner unterstützen wir Dich bei der Finanzierung. Gerne informieren wir Dich über unser Finanzierungskonzept.

Im Optimalfall kennst Du die Praxis, die Du übernehmen möchtest, weil Du vielleicht jetzt aktuell dort arbeitest oder gearbeitet hast. So in die Selbstständigkeit zu starten, kann Dir Vorteile bringen und gleichzeitig Deine Risiken minimieren.

Das solltest Du bedenken:

- Du bist dem ständigen Vergleich mit Deinen Vorgängern ausgesetzt, sowohl bei Patienten und Kunden als auch bei Mitarbeitern.
- Du musst Dich beweisen und Dich als der/die neue Vorgesetzte etablieren. Warst Du zuvor Mitarbeiter in der Praxis, kann das eine noch größere Herausforderung bedeuten.
- Manchmal fällt es den ehemaligen Besitzern schwer loszulassen, sie wollen noch irgendwie mitmischen oder lassen sich öfters blicken, als Dir lieb ist.
- Du schlüpfst erst mal in die Stiefel Deiner Vorgänger. Es kann sein, dass sie Dir nicht richtig passen. Vielleicht möchtest Du Dinge ändern, etwas Neues ausprobieren, es einfach auf Deine Art machen. Veränderung, egal ob gut oder schlecht, stößt in der Regel erst mal auf Unsicherheit/Ablehnung.

Was kostet eine Physiotherapiepraxis, wenn Du ein bestehendes Unternehmen übernimmst?

Du hast ein Angebot bekommen und bist Dir unsicher, ob es dem Wert der Praxis entspricht? Wir beraten Dich gerne.

Für unsere Elithera-Partner erstellen wir eine Praxisanalyse. Wir prüfen den IST-Zustand und schauen nach Verbesserungspotenzial.

- Lassen sich Deine Umbau-/Modernisierungswünsche im Rahmen Deines Budgets umsetzen?
- Inwiefern decken sich Deine Vorstellungen mit den Zulassungsvorschriften der gesetzlichen Krankenkassen?

Gemeinsam erarbeiten wir ein Konzept, dass für Dich passt.

TIPP: Auch für die Übernahme von bestehenden Praxen unterstützen wir Dich als Elithera-Partner bei der Finanzierung.